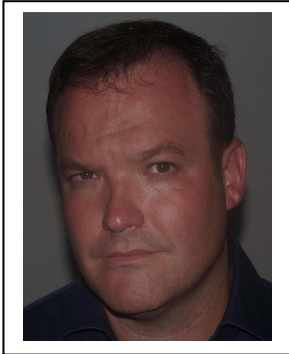


Currículum



Eduardo Rosser Vasserot

Sociólogo, Postgrado en RRHH, Coach y Orientador laboral. Director Comercial de Rosser Management. Consultor y Coach en empresas multisectoriales de ámbito nacional. Imparte clases en Universidades y en diferentes Escuelas de Negocios del país. Conferenciante habitual en foros y seminarios profesionales. Autor de los libros “Gestión Telefónica de Cobros” (Editorial Fundación Confemetal, Madrid 2004), “Tú eliges. Persuasión 2.0” (Editorial Fundesem Business School, Alicante 2012), “Ventas para emprendedores” (CEEI 2014), de numerosos artículos en revistas especializadas y del blog <http://eduardorosser.wordpress.com>

Eduardo lleva más de 15 años desarrollando acciones formativas para empresas como Hoteles Hilton, Race, Desigual, Línea Directa, Nestlé, Mahou, Aernnova, El Pozo, Avantcard, Galp, Nokia, Panama Jack, Arsys, Cruz Roja, Coca Cola, Clínicas Baviera, Seur, PSA Citroën-Peugeot, Grupo Soledad, Arvato, etc.